



Издается
с июля 1974 года



24 ДЕКАБРЯ 2025 ГОДА

№ 36(2481)

Партнерство

ВЫГОДНЫЕ ПРОМОАКЦИИ

Информируем вас о том, что с 1 по 31 декабря 2025 года действуют следующие промоакции.

Для автомобилей Vesta с автоматической трансмиссией и Vesta Sportline выгода по программам "LADA Finance" составляет в размере до 225 тыс. руб. Для Vesta Sportline дополнительно действует "Специальное предложение на автомобили 2023-2024 года" - скидка 230 тыс. руб.

Для автомобилей Aura по специальному предложению - прямой скидке - выгода составляет 400 тыс. руб., при покупке в "Трейд-ин" - 550 тыс. руб., в кредит по программам "LADA Finance" - 530 тыс. рублей.

Для автомобилей Largus по кредитным программам "LADA Finance" выгода составляет до 250 тыс. руб. в зависимости от кузова. Largus версии CNG можно приобрести с выгодой до 360 тыс. рублей в рамках действия госпрограммы стимулирования продаж газомоторных автомобилей.

Для автомобилей Granta LCV и Niva LCV действует специальное предложение в виде прямой скидки в размере 160 тыс. руб.

Для автомобилей Niva Legend выгода по программе "Трейд-ин" - до 100 тыс. руб., для автомобилей Niva Legend Bronto - до 140 тысяч рублей. Для автомобилей XCITE действует специальное предложение - прямая скидка в размере 150 тыс. рублей для модели X-Cross 7 и 450 тыс. рублей для модели X-Cross 8. Данную сумму можно совмещать со скидкой до 300 тыс. рублей при сдаче автомобиля по программе "Трейд-ин XCITE" или со скидкой до 280 тыс. руб. при покупке в кредит по программам "XCITE Finance".

Для физических и юридических лиц действует акция при приобретении в лизинг новых автомобилей LADA 2023-2025 годов выпуска на специальных условиях лизинговых компаний-партнеров. Скидка для клиента составляет до 550 тыс. руб. в зависимости от модели. Допускается совмещение с государственной программой льготного лизинга, при её наличии.

Продолжает действовать промоакция "LADA Забота" за 1 РУБЛЬ, предоставляющая дополнительные льготные условия при приобретении автомобилей LADA. С подробными условиями и перечнем услуг по данной акции можно ознакомиться на официальном сайте LADA - www.lada.ru в разделе "Специальные программы и акции". В акции участвуют автомобили LADA (всех годов выпуска, всех комплектаций) за исключением Niva Legend Bronto, Granta LCV, Niva LCV, Granta Sport и Sportline (SED, LB).

Также действует специальное предложение на автомобили LADA и XCITE, реализуемые на платформах Т-Банка, ВТБ, СберАвто и Мегамаркет. Размер скидок варьируется от 30 до 70 тыс. руб. в зависимости от выбранной модели и Интернет-площадки. С подробной информацией можно ознакомиться на сайтах банков: www.tbank.ru; www.vtb.ru; www.sberavto.com; www.megamarket.ru.

На платформе Авито автомобили LADA и XCITE представлены со скидками от 20 до 50 тыс. руб., которые можно совмещать с другими предложениями, доступными для физических лиц. С подробной детализацией условий можно ознакомиться на сайте www.avto.ru через полную и мобильную версии, а также мобильное предложение Авито.

Обращаем ваше внимание, что при покупке автомобилей LADA (кроме LADA Aura) всех годов выпуска в декабре каждому клиенту предоставляется пакет аксессуаров или автомобильная охранная система по программе "Новогоднее предложение".

Приглашаем вас в дилерские центры LADA.

АО "АВТОВАЗ" оставляет за собой право на изменение условий и сроков действия акций. С подробностями всех действующих акций дополнительно можно ознакомиться у дилеров LADA и/или на официальном сайте - www.lada.ru.

М.Л. Соснин,
вице-президент по закупкам АО "АВТОВАЗ"

Уважаемые работники АО "БРТ"!

От всего сердца поздравляю вас с Новым годом!

Пусть он принесёт мир и любовь, стабильность и благополучие! Пусть у каждого из вас появятся новые возможности для реализации интересных идей и воплощения жизненных планов.

У руководства компании есть все основания гордиться производственными достижениями коллектива предприятия "Балаковорезинотехника". Спасибо за ваш профессионализм, надёжность и ответственный подход к работе. Пусть все инновационные проекты, которые предстоит реализовывать, увенчаются успехом в новом году.

Желаю мира, уверенности в завтрашнем дне, новых источников вдохновения, удачи, незабываемых ярких моментов, огромного личного счастья и самого крепкого здоровья!

Н.В. Шутков,

председатель Совета директоров АО "БРТ"

Дорогие заводчане!

Прожит ещё один год, который был наполнен позитивными событиями и достижениями. Благодарю вас за эффективную работу и высокую самоотдачу, которые позволяют нам решать сложные производственные задачи и реализовывать перспективные проекты.

Поздравляю вас с Новым годом и желаю крепкого здоровья, долголетия, исполнения самых заветных желаний! Пусть следующий год станет удачнее предыдущего. Желаю надежды и веры в лучшее, гармонии в семье и в коллективе, благополучия, счастья и радости!

А.С. Тимов,

генеральный директор АО "БРТ"

Дорогие коллеги, друзья!

От всей души поздравляю вас и ваших близких с Новым годом!

Пусть этот волшебный праздник наполнит безграничной радостью и трепетным ожиданием счастья ваши сердца. Пусть дом будет теплым, родные люди здоровы, а вы счастливы независимо от времени года!

Желаю вам за 365 дней написать увлекательную историю своей жизни, в которой будут отражены ваши добрые дела и реальные мечты, профессиональные успехи, личные достижения и карьерный рост, преданная дружба и романтика, приятные воспоминания и внутренняя гармония. Старайтесь соблюдать идеальный баланс между работой на производстве и полноценным отдыхом.

Счастливого Нового года, праздничного настроения, приятных сюрпризов от близких и друзей. И всего самого наилучшего!

Т.А. Чубрикова,

председатель ППО АО "БРТ"

АЛЕКСАНДР ТИТОВ: "ЗАХОДИМ В НОВЫЙ ГОД С ОСТОРОЖНЫМ ОПТИМИЗМОМ"

- Александр Степанович, с какими производственными результатами коллектив Балаковского резинотехники завершает этот год?

- Если говорить совсем кратко, то результат производственной деятельности будет глубоко отрицательным. Этот год мы отработали со значительным убытком - объем производства в 2025 году рухнул на 32 процента. Все отечественные автомобильные заводы были вынуждены перейти на 4-дневный режим работы. И на вторичном рынке тоже была ситуация, далекая от стабильности. Причины - значительное повышение ставки рефинансирования, которая составила 21 процент. Основная масса автомобилей приобреталась покупателями в кредит, этим и объясняется снижение объема производства на всех автозаводах страны. Нам тоже пришлось сложно работать в таких непростых условиях, поскольку предприятие, сконцентрированное на выпуске автокомпонентов, полностью зависит от поступающих со стороны партнеров заказов.

- А в следующий год Вы смотрите с оптимизмом или осторожностью?

- Отвечу так: с осторожным оптимизмом. Во-первых, все российские автомобилестроительные предприятия планируют с января 2026 года вернуться к пятидневному режиму работы. Во-вторых, пусть незначительно, но всё-таки начала снижаться ставка рефинансирования. Соответственно, есть вероятность того, что россияне снова начнут брать кредиты и покупать легковые автомобили. И, как следствие, у предприятия "Балаковорезинотехника" появятся гарантированные заказы, предусматривающие выпуск автокомпонентов.

Собственно говоря, мы заложили на будущий год положительные результаты работы. Насколько удастся их достичь - зависит от конъюнктуры автомобильного рынка и производственных объемов, которыми нас обеспечат основные потребители: ВАЗ, КамАЗ, УАЗ, Нижегородский автозавод. И, конечно, от заказов, поступающих от дилеров. Поэтому, повторюсь, вторичный рынок тоже просел. Раньше дилеры оформляли в банках кредиты, приобре-

За несколько дней до празднования Нового года генеральный директор Акционерного общества "Балаковорезинотехника" Александр Титов дал развернутое интервью заводскому корпоративному изданию. Топ-менеджер подвел итоги уходящего года, рассказал о главных производственных событиях и перспективах развития предприятия.



рести резинотехническую продукцию у нашего официального дистрибьютора - Балаковского филиала Торгового дома "Автоформ", успешно её реализовывали. И снова брали кредиты в банках.

- Что Вас как руководителя большого промышленного предприятия порадовало в этом году?

- Несмотря на то что год был достаточно сложным, несмотря на все проблемы, мы смогли привезти из Китая современную технологическую линию "Байна" по производству "рукавов". Достаточно быстро смонтировали это роботизированное оборудование и оперативно запустили в работу. В результате получили возможность увеличить объёмы выпуска шлангов с вязаным каркасом и патрубков для удовлетворения потребительского спроса.

Также успешно реализовали ещё один важный проект - доставили на промышленную площадку предприятия и осуществили пуско-наладку линии по переработке резинотканевых производственных отходов, которые до этого десятилетиями вывозились на специальный полигон. С октября 2025 года резинотканевые производственные отходы перерабатываются в цехе № 217 АО "БРТ" в резиновую крошку. Таким образом, нами были решены две проблемы - производственная и экологическая.

Кроме того, буквально на прошлой неделе заводским специалистам при поддержке зарубежных коллег из Китая удалось смонтировать и запустить в эксплуатацию установку "Плазма" по подготовке поверхности резинотехнических уплотнителей для нанесения скользкого покрытия. Автомобильные предприятия России переходят на использование резинотехнических уплотнителей со скользким покрытием. И теперь мы сможем предложить им наши фирменные "профили", отвечающие самым современным технологическим требованиям.

В настоящий момент ожидаем поставки из-за рубежа ещё одной специальной установки - для приклейки хомутов к резинотехническим шлангам. Новое оборудование приобретено руководством Группы компаний "Тадем" для цеха № 203. По требованию руководства АО "АВТОВАЗ" на авто-сборочный конвейер шланги должны поступать с приклеенными хомутами, оснащенными специальной чекой. Деталь будет "одеваться" на штуцер. При повороте чеки хомутик зажмется и обожмет "резину". Цель инновации - совершенствование производственного процесса и выпуск товарной продукции на соответствие требованиям потребителя.

- Какие еще положительные моменты можете отметить?

- Положительным моментом считаю то, что удалось сохранить основной костяк

трудового коллектива, несмотря на все наши трудности. Это самое важное для работы в будущем условие, для того чтобы набрать производственные заказы, выполнить на сто процентов производственный план и обеспечить наших многочисленных потребителей необходимой товарной продукцией.

Что ещё? Смогли удержаться на "пятидневке" - всего три дня в этом году мы не работали на производстве: один день в ноябре и два - в декабре. Таким образом, сохранена заработная плата наших сотрудников. Она могла быть значительно меньше, если бы мы не смогли удержаться от перехода на сокращенный режим работы в сложный период. В общем-то, всегда надо смотреть на жизнь с оптимизмом. Потому что после спада производства обязательно наблюдается подъем. И в этот раз ничего другого не будет - скоро начнется подъем. Тем более, что ставка рефинансирования достигла уже 16 процентов. Для промышленности подъемные цифры - порядка 10-12 процентов.

- Какие новые проекты планируется реализовать в 2026 году? Будут ли приобретаться новые линии в рамках программы технического перевооружения и развития производства?

- Новые проекты есть, их предстоит осваивать в 2026 году. Но приобретение нового оборудования всегда зависит от финансового состояния предприятия. Как только оно позволит нам приобрести новое оборудование, мы обязательно будем продолжать это делать. Как только БРТ выйдет на положительные результаты финансовой деятельности, начнем пополнять производством образцами новой техники. Это будет зависеть от заказов со стороны наших потребителей.

- Александр Степанович, с какой новой продукцией предприятие выйдет на рынок сбыта?

- Что касается процесса освоения новой продукции, то он не останавливался. Развитие производства намечено на 2026 год, и оно будет осуществляться. Утверждена программа по освоению новых и модернизации серийных деталей на 2026 год для российских автозаводов и БФ ООО "Автоформ". Будем осваивать резинотехнические изде-



ВЫСТУПИЛИ НА НОВОГОДНЕМ КВИЗЕ

Представители молодежного движения АО "БРТ" приняли участие в интеллектуальной игре "Битва предприятий", организованной сотрудниками Балаковской АЭС.



Мероприятие проходило в просторном конференц-зале Центра общественной информации станции. Автором вопросов, прозвучавших в эфире игры, стал основатель популярных тематических и классических квизов в городе Балаково Евгений Быстров.

В интеллектуальном пространстве встретились эрудиты из 13 сильнейших команд, которые представляли интересы промышленных предприятий, организаций и учебных заведений города Балаково: АО "БРТ", БАЭС, БФ АО "Апатит", АО "Волгодизельмаш", ООО "Пантус", БИТТИ НИЯУ МИФИ, Балаковская АЭС-Авто, Саратовская ГЭС, Консист-ОС, "Балаковоатомэнергоремонт", "Балаковоатомтехэнерго", ПКТИМ и ЦОД АО "Сбер".

Борьба за право называться самыми умными знатоками развернулась нешуточная, на квиз-марафоне было не позимнему жарко. Команде Молодёжного совета АО "БРТ" не хватило нескольких баллов для попадания в заветные призовые места. Заводская молодежь оказалась на 6 месте в турнирной таблице квиза. Напомним, что в прошлом году по результатам аналогичной марафонской интеллектуальной схватки наша молодёжная команда стала бронзовым призёром. Но ребята обязательно возьмут реванш.

Мы с удовольствием приняли участие в этом замечательном проекте, - делится впечатлениями начальник ОДО АО "БРТ" Алевтина Святковская. - Нам было не только интересно, но и очень весело! На квиз пожаловали сказочные персонажи - Дед Мороз традиционно пришёл с подарками, а Эльф-помощник встречал гостей, в процессе игры собирал бланки с готовыми ответами. Отмечу высокий уровень организации мероприятия. На финальной интеллектуальной игре этого года встретились достойные соперники, были подобраны интересные вопросы из самых различных областей. Часть из них, конечно же, была посвящена предстоящему новогоднему празднику, часть вопросов была на общие знания. Некоторые туры показались нам совсем легкими - мы прошли эти этапы с хорошими результатами, но в одном туре набрали всего три балла - вопросы оказались чрезвычайно сложными. Каждый игрок, выступивший в составе заводской команды, внес свой вклад в конечный результат. Обязательно будем участвовать в новых квизах и совершенствоваться!

Юрисконсульт ЮО АО "БРТ" Максим Агарев подтвердил, что игра была напряженной, но всё равно вызвала бурю положительных эмоций: "Все мы старались зарядиться хорошим настроением в преддверии любимого праздника. В целом все было неплохо, только нужно было проявить больше собранности - это я о себе. В одном из туров нам не хватило времени на составление ответов с одинаковыми гласными. Три варианта придумали - больше просто не успели. В этот раз мы играли в новом составе, наша молодёжная команда обновилась практически наполовину. Были игроки, которые участвовали в таком масштабном квизе впервые. Сказалось волнение. Опыт приходит с игрой. Значит, будем играть!".

Участие в игре муниципального уровня стало для молодых людей нашего предприятия прекрасным новогодним подарком от организаторов ежегодного проекта. В конце квиза участники получили памятные сувениры, а также сделали памятный снимок с Дедом Морозом.

лия в количестве 78 наименований для АО "АВТОВАЗ", ПАО "КАМАЗ", ООО "УАЗ", АЗ "Урал", а также неформовые детали на китайские машины "Haval", "Москвич".

Нашими автокомпонентами будут оснащаться все вазовские модели: "Нива Легенд" с двигателем объемом 1.8 л., "Нива Тревел", легковые автомобили "Лада Искра", "Лада Азимут", "Лада Гранта ESP" в разном кузовном исполнении. Мы намерены выпускать продукцию на коммерческие автомобили "ГАЗ Садко", "ГАЗель Некст", "ГАЗон Некст". Начнем изготавливать и отправлять на автомобильный конвейер в Ульяновске шумоизоляцию на модернизированные машины "УАЗ Патриот" с изменённой МКПП.

По заказу руководства БФ Торгового дома "Автоформ" на нашем предприятии планируется освоить 23 наименования деталей (формовых, неформовых, из ТЭП) на автомобили "Лада Веста", "Лада Ларгус", "УАЗ Патриот", "УАЗ Хантер", "УАЗ" с двигателями 406, 409, 514, "ГАЗель Некст", "ГАЗ Бизнес". На действующем производстве Балаковорезинотехники будут выпускаться автокомпоненты на автомобили "ВАЗ-21099", "ВАЗ-2190", "ВАЗ-2118", "Ниссан Датсун" с кондиционером, "ЗМЗ-409". Дилеры интересуются наличием запчастей на старый модельный ряд, значит, такая продукция тоже востребована на вторичном рынке.

Всего в следующем году в действующем ассортименте должна появиться еще 101 деталь для автомобильных конвейеров и вторичного рынка.

- Появятся ли среди огромной "армии" потребителей нашей фирменной продукции новички?

- Будем сотрудничать со всеми отечественными автозаводами, а также развивать партнерские отношения с теми компаниями, которые заходят на российский рынок, начинают на нем осваиваться. В основном - это китайские партнёры.

- Есть вопрос, ответ на который будут ждать все работники предприятия, поэтому не могу его Вам не задать. Предусмотрена ли бюджетом 2026 года индексация заработной платы?

- Мы заложили на 2026 год бюджет развития, который позволит провести индекса-

цию заработной платы в размере не ниже уровня инфляции. Будем надеяться, что финансовые возможности предприятия позволят это сделать, если не случится чего-то экстраординарного. В этом году мы тоже планировали провести эту процедуру, но, к сожалению, не получилось.

- Александр Степанович, Новый год - любимый праздник россиян. Скажите, как Вы будете его отмечать, и что можете пожелать читателям заводской газеты - работникам Балаковорезинотехники?

- Новый год - это семейный праздник. Я буду его отмечать в составе семьи. Всем желаю того же - встретить его по-семейному. Таковы многолетние традиции, которые принято соблюдать. Всем сотрудникам БРТ желаю самого главного в наступающем году - крепкого здоровья! Будет здоровье, будет и успех. А предприятию - долго существовать и продолжать развиваться.

- А Вам чем запомнился год уходящий? Каким он был - счастливым или не очень?

- Каждый год запоминается по-своему. На мой взгляд, каждый год можно считать счастливым. Нам дали возможность его прожить, и это замечательно. А раз мы живём, трудимся, значит, должны быть счастливы и благодарны судьбе. Ситуации в жизни, конечно, бывают разные. Но это, смотря, с какой точки зрения их оценивать. Возьмем оптимиста и пессимиста. Для первого бокал наполовину полон, для второго наполовину пуст. В течение года у каждого из нас были и положительные моменты, и отрицательные. Первые дают ощущение кратковременного счастья. Вторые делают нас опытнее, учат работе над ошибками. Этот год был непростым для автомобильной промышленности. И для всех сотрудников, занятых в этой сфере.

- А Вы по жизни оптимист?

- Считаю, что бокал наполовину полон. Мы сохранили трудовой коллектив. Вот что меня радует. Если есть костяк коллектива, значит, завод, которому в наступающем году исполнится 55 лет, сможет и дальше работать и развиваться. А трудности были, есть и будут. Просто их надо своевременно преодолевать - и тогда задуманное будет сделано.

Татьяна Олейникова

2026

ТАДЕМ

ГРУППА КОМПАНИЙ

ЯНВАРЬ

ПН	ВТ	СР	ЧТ	ПТ	СБ	ВС
			1	2	3	4
5	6	7	8	9	10	11
12	13	14	15	16	17	18
19	20	21	22	23	24	25
26	27	28	29	30	31	

ФЕВРАЛЬ

ПН	ВТ	СР	ЧТ	ПТ	СБ	ВС
						1
2	3	4	5	6	7	8
9	10	11	12	13	14	15
16	17	18	19	20	21	22
23	24	25	26	27	28	

МАРТ

ПН	ВТ	СР	ЧТ	ПТ	СБ	ВС
						1
2	3	4	5	6	7	8
9	10	11	12	13	14	15
16	17	18	19	20	21	22
23	24	25	26	27	28	29
30	31					

АПРЕЛЬ

ПН	ВТ	СР	ЧТ	ПТ	СБ	ВС
			1	2	3	4
5	6	7	8	9	10	11
12	13	14	15	16	17	18
19	20	21	22	23	24	25
26	27	28	29	30		

МАЙ

ПН	ВТ	СР	ЧТ	ПТ	СБ	ВС
				1	2	3
4	5	6	7	8	9	10
11	12	13	14	15	16	17
18	19	20	21	22	23	24
25	26	27	28	29	30	31

ИЮНЬ

ПН	ВТ	СР	ЧТ	ПТ	СБ	ВС
						1
2	3	4	5	6	7	8
9	10	11	12	13	14	15
16	17	18	19	20	21	22
23	24	25	26	27	28	29
30						

ИЮЛЬ

ПН	ВТ	СР	ЧТ	ПТ	СБ	ВС
		1	2	3	4	5
6	7	8	9	10	11	12
13	14	15	16	17	18	19
20	21	22	23	24	25	26
27	28	29	30	31		

АВГУСТ

ПН	ВТ	СР	ЧТ	ПТ	СБ	ВС
					1	2
3	4	5	6	7	8	9
10	11	12	13	14	15	16
17	18	19	20	21	22	23
24	25	26	27	28	29	30
31						

СЕНТЯБРЬ

ПН	ВТ	СР	ЧТ	ПТ	СБ	ВС
						1
2	3	4	5	6	7	8
9	10	11	12	13	14	15
16	17	18	19	20	21	22
23	24	25	26	27	28	29
30						

ОКТАБРЬ

ПН	ВТ	СР	ЧТ	ПТ	СБ	ВС
			1	2	3	4
5	6	7	8	9	10	11
12	13	14	15	16	17	18
19	20	21	22	23	24	25
26	27	28	29	30	31	

НОЯБРЬ

ПН	ВТ	СР	ЧТ	ПТ	СБ	ВС
						1
2	3	4	5	6	7	8
9	10	11	12	13	14	15
16	17	18	19	20	21	22
23	24	25	26	27	28	29
30						

ДЕКАБРЬ

ПН	ВТ	СР	ЧТ	ПТ	СБ	ВС
						1
2	3	4	5	6	7	8
9	10	11	12	13	14	15
16	17	18	19	20	21	22
23	24	25	26	27	28	29
30	31					



«АВТОФОРМ»
экслюзивный дистрибьютор
Интернет магазин www.avtoform.com



«БАЛАКОВРЕЗИНОТЕХНИКА»
413856, Саратовская область,
г. Балаково-16
экслюзивный дистрибьютор
«АВТОФОРМ»
+7(8453)66-05-26, +7(8453)49-63-13
E-mail autoform@balr.ru



«ВОЛЖСКИЕ РЕЗИНОТЕХНИКА»
404103, Волгоградская обл.,
г. Волжский, 7-ая Автодорога, 29
экслюзивный дистрибьютор
«АВТОФОРМ»
+7(8443)21-37-38, +7(8443)21-37-60
E-mail autoform@avtoform.com



«ЗАВОД ИМ. ТАРАСОВА»
443011, г. Самара ул. Ново-Садовая, 311
www.kzate.ru
www.oaozavodmagneto.ru
экслюзивный дистрибьютор
«АВТОФОРМ»
+7(846)374-04-76, +7(846)926-18-09
E-mail info@stafm.ru



«МЗ АТЗ-2»
117545, г. Москва
ул. Подольских Курсантов, д. 3
Коммерческий отдел +7(495)311-94-90
экслюзивный дистрибьютор
«АВТОФОРМ»
+7(8453)66-05-26, +7(8453)49-63-13



«ПОЛИМЕРЗАПЧАСТЬ»
413856, Саратовская область,
г. Балаково, ул. Транспортная, д. 36
+7(8453)49-65-57

ПОЛИМЕРЗАПЧАСТЬ

ГК ТАДЕМ, 125009, г. Москва, Никитский переулок, дом 4а, стр.1, +7 (495) 629-11-02

Гл. редактор
Т.Г. Олейникова

Учредитель и издатель - АО "Балаковорезинотехника".
Адрес редакции: 413856 г. Балаково-16, Саратовской обл.,
АО "БРТ", центральная проходная. Телефоны: 49-67-02,
49-61-56. E-Mail: progress@balr.ru

Отпечатано в типографии
АО "БРТ". Адрес типографии:
г. Балаково-16, Саратовской обл.,
АО "БРТ", центральная проходная.

Объем 1 п.л., тираж 500 экз. Подписано в печать в 14.30
Газета выходит 1 раз в неделю. Распространяется бесплатно.